

page2018 カンファレンス・セミナー申込み FAX

本状をプリントアウトしていただき、必要事項をご記入の上、page2018 事務局まで FAX にてお申し込みください。

受付順に参加証並びに展示会無料招待券、会場案内図、参加費請求書をお送りさせていただきます。

※「スポンサーズセミナー」および「展示会 Must See ツアー」は、オンラインでのお申込みのみとなります。

本状での申込み締切 2018 年 2 月 5 日(月)

氏名	(フリガナ)																																												
貴社名																																													
部署・役職																																													
ご住所	〒																																												
TEL		FAX																																											
E-mail																																													
<p>お申込みセッション — 該当する□にチェックをご記入願います。複数名参加の場合は、余白部分に人数をご記入ください。</p> <table border="0"> <tr> <td><input type="checkbox"/>基 1</td> <td><input type="checkbox"/>G1</td> <td><input type="checkbox"/>CM1</td> <td><input type="checkbox"/>PM1</td> <td><input type="checkbox"/>S01</td> <td><input type="checkbox"/>S07</td> <td><input type="checkbox"/>S13</td> </tr> <tr> <td><input type="checkbox"/>基 2</td> <td><input type="checkbox"/>G2</td> <td><input type="checkbox"/>CM2</td> <td><input type="checkbox"/>PM2</td> <td><input type="checkbox"/>S02</td> <td><input type="checkbox"/>S08</td> <td><input type="checkbox"/>S14</td> </tr> <tr> <td><input type="checkbox"/>基 3</td> <td><input type="checkbox"/>G3</td> <td><input type="checkbox"/>CM3</td> <td><input type="checkbox"/>PM3</td> <td><input type="checkbox"/>S03</td> <td><input type="checkbox"/>S09</td> <td><input type="checkbox"/>S15</td> </tr> <tr> <td></td> <td><input type="checkbox"/>G4</td> <td><input type="checkbox"/>CM4</td> <td><input type="checkbox"/>PM4</td> <td><input type="checkbox"/>S04</td> <td><input type="checkbox"/>S10</td> <td><input type="checkbox"/>S16</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td><input type="checkbox"/>S05</td> <td><input type="checkbox"/>S11</td> <td><input type="checkbox"/>S17</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td><input type="checkbox"/>WS</td> <td><input type="checkbox"/>S06</td> <td><input type="checkbox"/>S12</td> <td></td> </tr> </table>				<input type="checkbox"/> 基 1	<input type="checkbox"/> G1	<input type="checkbox"/> CM1	<input type="checkbox"/> PM1	<input type="checkbox"/> S01	<input type="checkbox"/> S07	<input type="checkbox"/> S13	<input type="checkbox"/> 基 2	<input type="checkbox"/> G2	<input type="checkbox"/> CM2	<input type="checkbox"/> PM2	<input type="checkbox"/> S02	<input type="checkbox"/> S08	<input type="checkbox"/> S14	<input type="checkbox"/> 基 3	<input type="checkbox"/> G3	<input type="checkbox"/> CM3	<input type="checkbox"/> PM3	<input type="checkbox"/> S03	<input type="checkbox"/> S09	<input type="checkbox"/> S15		<input type="checkbox"/> G4	<input type="checkbox"/> CM4	<input type="checkbox"/> PM4	<input type="checkbox"/> S04	<input type="checkbox"/> S10	<input type="checkbox"/> S16					<input type="checkbox"/> S05	<input type="checkbox"/> S11	<input type="checkbox"/> S17				<input type="checkbox"/> WS	<input type="checkbox"/> S06	<input type="checkbox"/> S12	
<input type="checkbox"/> 基 1	<input type="checkbox"/> G1	<input type="checkbox"/> CM1	<input type="checkbox"/> PM1	<input type="checkbox"/> S01	<input type="checkbox"/> S07	<input type="checkbox"/> S13																																							
<input type="checkbox"/> 基 2	<input type="checkbox"/> G2	<input type="checkbox"/> CM2	<input type="checkbox"/> PM2	<input type="checkbox"/> S02	<input type="checkbox"/> S08	<input type="checkbox"/> S14																																							
<input type="checkbox"/> 基 3	<input type="checkbox"/> G3	<input type="checkbox"/> CM3	<input type="checkbox"/> PM3	<input type="checkbox"/> S03	<input type="checkbox"/> S09	<input type="checkbox"/> S15																																							
	<input type="checkbox"/> G4	<input type="checkbox"/> CM4	<input type="checkbox"/> PM4	<input type="checkbox"/> S04	<input type="checkbox"/> S10	<input type="checkbox"/> S16																																							
				<input type="checkbox"/> S05	<input type="checkbox"/> S11	<input type="checkbox"/> S17																																							
			<input type="checkbox"/> WS	<input type="checkbox"/> S06	<input type="checkbox"/> S12																																								
<p>お申込みセッション数: セッション / 合計金額: 円</p> <p style="text-align: center;">下の価格表を参照の上、お申込み合計金額をお書きください。</p>																																													

【事前申込み】

【当日申込み】

申込み数	参加費	申込み数	参加費	申込み数	参加費	申込み数	参加費
1 セッション	16,200 円	4 セッション	51,840 円	7 セッション	75,600 円	1 セッション	17,000 円
2 セッション	30,240 円	5 セッション	59,400 円	8 セッション	86,400 円		
3 セッション	42,120 円	6 セッション	64,800 円	9 セッション	97,200 円		

※ご記入いただいた情報は、本イベントの運用で利用するほか JAGAT から事業案内(セミナー・通信教育・書籍・イベント)などの送付に使用される場合がございます。希望されない方はチェックをお願いいたします。 JAGAT からの案内を 希望しない

page2018 カンファレンス・セミナー一覧

開催日	開催時間	タイトル
2月7日	10:00-12:00	【基1】アライアンス NEXT
2月8日	10:00-12:00	【基2】インターネットの次にくるもの
2月9日	10:00-12:00	【基3】他業界からみた印刷業界
2月7日	13:00-15:00	【G1】実用期に入ったバリアブル印刷
	15:45-17:45	【G2】マーケティングと連携するDM 訴求力
2月8日	15:45-17:45	【G3】見える化 2018
2月9日	13:00-15:00	【G4】事業承継
2月7日	13:00-15:00	【CM1】デジタルx紙メディアxマーケティングの可能性
2月8日	13:00-15:00	【CM2】コンテンツビジネスにおけるブランディングとマネタイズ
2月9日	13:00-15:00	【CM3】企業はどうAIに向き合うか～業務効率化、新サービス創出など AI 活用の今を知る～
	15:45-17:45	【CM4】デジタル時代のマーケティング・コミュニケーション
2月7日	15:45-17:45	【PM1】シェアリングエコノミーがもたらすビジネスチャンス
2月8日	13:00-15:00	【PM2】地域活性ビジネス① シティセールスと観光活性化への関わり方
	15:45-17:45	【PM3】地域活性ビジネス② 地場産業活性化の手法と連携を考える
2月9日	15:45-17:45	【PM4】印刷ビジネスとメディアの展望 2018
2月8日	15:45-17:45	【WS】インフォグラフィックスの基礎と活用法
2月7日	13:00-15:00	【S1】明日から実践！強い現場づくりのヒント～利益創出のためにやるべきこと～
	13:00-15:00	【S2】いまさら聞けないカラーマネジメント～最新情報も紹介～
	15:45-17:45	【S3】PDF 入稿だけではない「業務で使う」PDF(仮)
	15:45-17:45	【S4】「A4」1枚でユーザーの心をつかむ販促ツールの作り方
2月8日	10:00-12:00	【S5】ひと目で伝わる！デザイン設計の基本セオリー
	10:00-12:00	【S6】顧客ニーズを満たす製本加工のディレクション
	13:00-15:00	【S7】ビジネスに活かすデザイン思考とリテラシー
	13:00-15:00	【S8】ゼロから始める Web を受注するための営業術～印刷営業のノウハウを活かし Web ビジネスを成功させる！～
	13:00-15:00	【S9】印刷会社の”当たり前サービス”を強みに変える自社 PR カアップ講座
	15:45-17:45	【S10】クリエイターの視点から探る印刷表現の可能性 ～人が魅かれるものとは何か？～
	15:45-17:45	【S11】コンペに勝てる営業と制作のチームワーク3つの鍵 ～勝率70%の現役プレゼンターが教える～
2月9日	10:00-12:00	【S12】本を読んだだけではわからない「印刷技術のツボ」
	10:00-12:00	【S13】紙媒体の成果アップ！紙と連携する Web 動画の企画制作法
	13:00-15:00	【S14】いまさら聞けない「DTP・プリプレス」トラブル対策
	13:00-15:00	【S15】媒体の成果アップ！SNS との組み合わせでつくる売れる仕組み構築法
	15:45-17:45	【S16】印刷ビジネスに役立つデジタル印刷技術とトレンドの捉え方
	15:45-17:45	【S17】顧客から選ばれる印刷営業 ～日常の営業活動で差をつけ相談される体制をつくる～